

第7回
ものづくり岡崎フェア
2020年7月開催決定！

フェア出展前から仲間づくり

“おかもものクラブ” 結成！

参加者募集【ものづくり岡崎フェア出展者限定・無料】

岡崎商工会議所・岡崎市・岡崎ものづくり推進協議会

【おかもものクラブとは】

当地域の「ものづくり」企業の発展を目指し、B to Bの商談・取引を目的とした展示会「ものづくり岡崎フェア」。効果的な展示の仕方や商談のノウハウなどの出展に不安をお持ちの企業を約1年間、サポートする「おかもものクラブ」を結成します。営業力強化・新規顧客開拓を本気で取り組む勉強会です。

【おかもものクラブのおすすめ5つのポイント】

- 1.手厚くサポート ～出展前から出展後まで～
- 2.出展前からビジネスマッチング ～営業はwebの出展登録からスタート～
- 3.わからないことは何度でも ～個別の相談対応、会社への訪問も～
- 4.他のフェアを参考に ～行って、見て、我が社の魅せ方を学ぶ～
- 5.出展後フォロー ～フェア出展をどう取引に繋げるか～

【お問い合わせ先・お申込先】

岡崎商工会議所 岡崎ものづくり推進協議会 担当；地域支援部 ものづくり担当
電話（0564）53-6191 E-mail:info@okamono.com

★ おかもものクラブ参加お申込書 ★ FAX(0564)53-0101

◆お申し込みはお早めに！24時間受付中。

メールでのご回答も可能です。 E-mail info@okazakicci.or.jp

参加者氏名（ふりがな）	担当部署・役職等	事業所名	取扱品目
事業所住所/アドレス	〒 メールアドレス	従業員数	
●ご参加の部に <input checked="" type="checkbox"/> 願います。			
第1講（10/2） <input type="checkbox"/> 昼の部/ <input type="checkbox"/> 夜の部	<input type="checkbox"/> 第2講（10/17）	<input type="checkbox"/> 第3講（11/13）	
<input type="checkbox"/> 第4講（2/12）	<input type="checkbox"/> 第5講（3/11）	<input type="checkbox"/> 第6講（4月）	
<input type="checkbox"/> 第7講（5/29）	<input type="checkbox"/> 第8講（7/17）		
連絡担当者名	TEL	FAX	

○ご記入いただいた情報は、岡崎商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するのをはじめ、講師には受講者名簿として配付します。

座学会場 岡崎商工会議所 4階 特別会議室 他

講座	開催日時	テーマ	ポイント	個別フォロー
第1講	【事前出展者説明会】 10月2日(水) ①14:00~17:00 ②18:00~21:00 本所 4F 特別会議室	初めてでも安心! 出展までの計画を立てよう! Web申込みをしよう! 【説明】本所ものづくりコーディネータ、本所職員	当日までにやるべき内容を学ぶ。内容・期限・予算を明確にして、出展準備計画を作成する。 事例紹介:成功のポイント・失敗談・落とし穴 【グループワークあり】	期間中 ものづくり コーディネータ による 現地訪問 電話 Eメール FAX 等で実施
第2講	10月17日(木) 8:00~18:30	展示会視察(諏訪メッセ)で出展を学ぶ 来場者の視線を実感しよう!	来場者として展示会を視察することで、立ち寄りたくなるブースづくりを検討し、アイデアリストを作成する。 【演習:バス移動中に、良い気づき・改善点・足止め対策などを発表】	
第3講	11月13日(水) 14:00~17:00 本所 4F 401会議室	我が社の見せ方セミナー ~集客効果の高いブースの全体デザインを考えよう!~ 【講師】オフィス エス・ポート 代表 佐藤 秀弘 氏	事前に集客効果の高いレイアウトを検討し、平面図を作成する。 【グループワークあり】 【訪問相談あり(12月、1月を予定)】	
第4講	2月12日(水) 14:00~17:00 本所 2F 中ホール	売上に繋がるキャッチコピー、 ポスターデザインを考えよう! 【講師】きのとマーケティングオフィス 代表 二宮 佳代 氏	売上に繋がる掲示物の表現・内容・デザイン等を検討する。(フレーズ、文字大きさ、色使いなど) 【グループワークあり】 【訪問相談あり(3月、4月を予定)】	
第5講	3月11日(水) 14:00~17:00 本所 2F 中ホール	アピールしなけりゃ知られない! プレシリリス活用法 【講師】Team N+1 PRプランナー ミッコ洋一 氏	良い製品、良いサービスをいかに知らせるか? プレシリリスはどのように行うか? 効果的な活用方法を学ぶ。	
第6講	4月(日程調整中) 岡崎中央総合公園	現場を確認! 搬入・搬出口、基本ブースを見て確認	当日の搬入・搬出をスムーズに行うため、会場を確認、基本ブースを確認する。(プレゼン・商談スペース活用の促し)	
第7講	5月29日(金) 14:00~17:00 本所 2F 中ホール	ムダのないオペレーションを考えよう! 【講師】高橋経営相談所 代表 高橋 康友 氏	余裕を持った対応ができるために、事前にオペレーションを検討する。 検討内容:セールストーク(強み・差別化)、役割分担、休憩時間、質問・回答集づくり、声のかけ方 【グループワークあり】 【訪問相談あり(6月を予定)】	
第8講	7月17日(金) 14:00~17:00 本所 2F 中ホール	売上に繋がる! アフターフォロー実施 【講師】高橋経営相談所 代表 高橋 康友 氏	出展結果(名刺枚数、商談数、制約数など)の確認、反省点、TEL アポイントの実践 【グループワークあり】	

特別講座	随時(11月~1月)	『実際にPCを使って web入力をサポート!』 ①岡崎情報開発センターのPCを使った講義形式 ②訪問して自社のPCを使って入力サポート	企業情報等、入力が進まない企業への支援(入力サポート) ①集団講義 60社(3日間×20社) 講師:岡崎情報開発センター講師 ②巡回訪問 20社	
------	------------	--	--	--